

つなげる力を、明日のために。トークネットのコミュニケーションマガジン「ジョイント」

# Joint

vol.41  
2022 Dec.



松島の日の出(宮城県)

[30周年記念インタビュー]

## 「スマート社会の実現に向けて 東北・新潟におけるDXを加速させる」

スパークル株式会社 代表取締役 / CEO 福留 秀基氏

創立30年のあゆみと社会の出来事

導入事例 [新たな価値を作るビジネス]

株式会社シンク様



宮城蔵王の樹氷

# Joint

CONTENTS vol.41 2022 Dec.

「Joint」バックナンバーはHPでご覧いただけます。  
<https://www.tohynet.co.jp/joint/>

〔表紙のイラスト〕  
日本三景「松島」は、初日の出スポットとしても人気です。  
日が昇るとともに空が藍色からオレンジ色に変化する光景や、  
紺碧の海が朝日に染まる水平線は絶景です。

### 03 [ 30周年記念インタビュー ]

## 「スマート社会の実現に向けて 東北・新潟におけるDXを加速させる」

スパークル株式会社 代表取締役 / CEO 福留 秀基氏

07 PLAY BACK 30years  
創立 30 年のあゆみと社会の出来事

13 地域の旬情報 Joint's TOPICS  
東北・新潟おすすめスキー場情報

11 導入事例[新たな価値を作るビジネス]  
電話環境の課題を解決し、  
経費精算に係る業務も効率化  
株式会社シンク様

14 当社の展示会への出展  
読者プレゼント

## 創立30周年を迎えて

弊社は1992年10月に誕生し、今年10月に30周年を迎えました。  
これも一重に、関係各位のご厚情の賜物であり、心より感謝申し上げます。

さて、弊社は、これまで東北・新潟エリアにおいて、法人さま及び自治体さま向けの通信を軸とするICT事業を展開してまいりました。  
この30年を振り返ってみると、ICTについては技術も利用シーンも劇的に進化してまいりました。そして、新型コロナウイルスの感染拡大に伴い社会構造が変化する中で、進化はさらに勢いを増しております。

このため、弊社は、「①東北・新潟の通信インフラを支える会社」として、自らの事業のDXを大胆かつ地道に進めていくとともに、これを通じて得られたリアルな知見を活かすかたちで、「②通信を核としたICTソリューションをご提案する会社」として、不断の進化を目指しております。

「これまで」の30年への感謝の心を大切にしながら、大いなる変化の節目に30周年を迎えたということ、「これから」の新たな10年、その先の未来に踏み出す好機ととらえ、東北・新潟の地におけるスマート社会の実現に貢献できるよう、東北電力グループのコーポレートスローガン「より、そう、ちから。」を胸に、決意新たに全社一丸となって弛まぬ努力を続けてまいります。  
どうか引き続きよろしくお願い申し上げます。



東北インテリジェント通信株式会社  
取締役社長 齋藤 恭一



## スマート社会の実現に向けて 東北・新潟におけるDXを加速させる

「スパークル(Spurcle)株式会社」は設立以来、ベンチャーキャピタル事業をはじめ、DXによる業務改善のコンサルティング事業など、さまざまな事業を展開しています。代表の福留秀基氏にDXの現状や展開のポイント、スマート社会に向けて加速させる取組みなどについて伺いました。



スパークル株式会社 代表取締役/CEO 福留 秀基氏  
(ふくどめ ひでき)

【プロフィール】

東北大学大学院通信工学専攻修了後、株式会社シグマックスにてデジタル戦略コンサルタントとして飲料メーカー・金融業・専門商社・小売業などのクライアントへの新規事業開発・PMO案件・ビジネスステューテリジェンス・データ解析に従事後、スパークルに参画、現在代表取締役。ハイテク・R&D 領域を中心としたベンチャーキャピタル業務、デジタルを活用した東北発DXの推進、戦略領域を中心としたコンサルテーションを実施している。一般社団法人DX NEXT TOHOKU 理事、一般社団法人東北絆テーブル理事。



URL : <https://spurcle.jp>

### 東北の発展に拍車をかける企業として

「Spurcle (以下スパークル)」という社名の由来と、会社設立の経緯を教えてください。

福留氏 2022年8月、MBO(マネジメント・バイ・アウト)を実施して、「MAKOTOキャピタル」から社名を変更しました。震災から10年が経過し、新たな気持ちで東北を盛り上げる仕掛けを創っていきたくと考えています。新社名は、拍車をかけるの語源で、乗馬用の拍車を意味する「spur(スパール)」と、循環を表す「cycle(サイクル)」の造語です。東北を中心とした企業が事業を加速させ、地域が発展するための拍車の役割を私たちが担い、新しい経済循環を創出していくという思いが込められています。

——主な事業内容についてご紹介ください。

福留氏 スパークルの事業は大きく3つあり、「ベンチャー投資事業」「イン

キュベーション事業」「経営ソリューション事業」です。「ベンチャー投資事業」は、起業された方に投資する事業で、東北を元気にするとい

う思いの資金を調達し、将来有望な会社に出資させていただきます。「インキュベーション事業」は、学生や志ある方々の創業の支援や、起業するか就職するか迷っている学生の相談にのるなど、挑戦する方を応援する事業です。「経営ソリューション事業」は、今持続的に発展している企業を守るための事業承継や事業改善など、経営課題の解決に導くサービスを提供しています。私たちは社会が発展するため、「DX(デジタルトランスフォーメーション)」という切り口から、さまざまなサポートをさせていただいています。

### 福留社長が考える「DX」の捉え方

——今「DX」はあらゆる企業の重要な課題となっていますが、どのような定義として捉えていますか。

福留氏 ビジネスとしてでなく、どうやって地域を守っていくのかという観点が大切。DXを活用することで、社会がより良い方へと変革する道具と捉えています。

——DXの進行状況は、業種や地域によって異なりますか。

福留氏 新しいものに対しての感度や、取組みの前向き度は、西側の地域の方が強いと感じます。DXに関しては、先進的な企業が取組みを牽引している段階。どう反映させるかまでは、まだ進んでない状況です。事業承継や事業創出などに、危機感を持つ会社が、必要に迫られ取組んでいることが多いですね。業種も同じで、例えば、喫緊に迫られる新聞業界や、行政機関の取り組みに左右される建設業界などは動きが速いです。

——DXの加速を阻害する要因となるのは何でしょうか。

福留氏 要因として大きいのが、東北の周辺にある商慣習だと思います。情報収集で終わる人が多いです。まず「やってみる」というマ

インドを持ち、予算を付けてその中で何ができるかを考えることが大切です。たとうまく行かなくても、それは失敗ではなく、どうしたら成功できるかという道を1個検証できたということです。DXに限らないですが、セミナーなどで語られる成功例は、失敗の過程を省いているだけです。なぜ失敗したのかが分かる、担当の方々が次にDXに取組む時のモチベーションにもつながります。

——組織としてDXに取組む時のポイントは何か。

福留氏 組織が一体となって進めていくことが最も大切です。まず会社のDXは、基本的に決裁者が協力しないとできません。決裁者がDXの取組みについて情報収集のために、EXPOに行ったり、セミナーに参加したりして考えた上で、「面白そうだから行ってみたい」とか「面白そうだから行ってみたい」とか、予算を付けてあげようなどが必要で、現場の方に行っても、決裁者の部長とか役員を交えてフィードバックしてもらう仕組み

を作ることがポイント。それで、こうした新しい取組みをする際の適任者が新人です。若者はチャンスを与えられると頑張ります。

### スパークルが 取組んでいること

—これまでの実績についてご紹介ください。

**福留氏** DX関係の経営ソリューションでいうと、「一般社団法人DX NEXT TOHOKU」という団体の設立理事をさせていただいています。東北においてDXを本質的に推進することを目的とした、DXのプロフェッショナル企業で構成される団体です。DXの実績としては、地元の新聞社との連携事業のほか、東北経済産業局ではマンツーマンで課題を解決するDX塾や、集合研修などの形でセミナーをさせていただきました。最近、IT関連のオンラインサポート（パソコンの設置作業など）事業を展開する会社さんの事業再構築に関するご支援をさせていただいています。



—展開する際、参考になる事例はありますか？

**福留氏** 事業承継が厳しい状況にあつたある地域のフランチャイジーの会社に、DXで解決できますというお話をさせていただきました。お客さまとの接点をデジタルデータにして活かそうというもので、会員証を会員アプリにするご提案をしました。割引クーポンやマーケティングの施策も付け、単年で黒字を達成しました。スマホのアプリなので、月額課金、年で課金により離脱を防止。離脱をしっかりと押さえたいはずと蓄積して、お客さまの契約

特集

も継続していくということで非常に喜んでいただいています。

—お得意な会員証アプリがあれば、同じお店の利用が増え、お客さまにとつても店にとつても、お互いメリットになりますね。

**福留氏** その通りで、店や企業がお客さまのことをより深く知ることができます。地域アプリに発展していく可能性もあると思っています。

### スマート社会の 実現に必要なこと

—スマート社会の実現に向けた課題について伺います。

**福留氏** 私の中でスマート社会とは、既存で考えていた解決策や価値観ではできなかった問題に対する解決策を新しく作ってあげる、今より付加価値の高い、あるいは満足度の高い事業活動ができるようになることです。現実の課題としては、周りに関心を持つことです。「こういう課題で困っています。誰か知恵を貸してくれませんか」と発信して周りに関心を持つと、同じような方

ました。

### 経済を循環させる

#### 「東北州」を目指して

—将来の展望についてお聞かせください。

**福留氏** 私個人の想いとしては経済的な「道州制」というのを創りたいと考えています。

—経済的な「道州制」とはどのようなものでしょうか？

**福留氏** 定義は確定してませんが、「道州制」は首都圏二極集中の現在の都道府県に代わり、より広い区域を所管する「道州」を置き、国でないとできない外交や防衛などを除いて、基本的に『道州』と市町村で担っていく形にすると言われています。私は、東北を「東北州」として独立した経済圏にしたいと考えています。東北が国内外とつながって取引し、外からお金が入ってくる仕組みを作り、東北の中で経済が循環するようにしていきたいです。また夢物語に近いですけど、実はこれもDX、スマート社会の実

と共鳴します。「こういう人を探しています」とか、「こういうことをやろうと思っています」など、具体的にまず発信していくと良いのかなと思います。

—今、情報はすごく多いですが、自分に有益な情報かどうか判断する方法は何でしょうか。

**福留氏** 一番簡単なのは、引用元、ソースです。どこの情報、どこの発信かということはちゃんと見ることです。基本的にTwitterやInstagramは、情報の精査はされていません。最初に誰が言ったかというのを、遡ることをお勧めします。皆さんが持っている情報の信頼度については、その情報がどこから来たかというのを探っていくのが一番大事です。

### 通信事業者に 求める取組み

—当社は30周年迎えました。通信事業者として今後必要な取組みについて伺います。

**福留氏** 新しいサービスがネット上現によって、東北に優位性ができます。

—スパークルという企業の在り方についてお聞かせください。

**福留氏** 先頃、仙台市の経済特区提案が出されましたが、それがまさにDX、web3で出されたという話です。デジタルの力を使うと、クラウドファンディングもそうですけれど、2時間で300万円は現実的なところですし、10分で1億円も夢ではありません。新しいデジタルの力、ボードレスに国境がなく、面白いものに予算を付ける、儲かりそうなものに予算を付ける、という力を利用すれば、10年というのは実現可能だと思います。東北の企業が新しく「こんなチャレンジをしたい」と思った時に挑戦できるように、スパークルの人脈、ノウハウ、資金を提供することで経済循環できるような存在になりたい。将来は、挑戦して大きく成長していく方を応援する投資、あるいは人をつなげたり、コミュニティを作っていく tara と思っています。

でどんどん出てきていて、ほとんどが通信を必要としています。無線には遅延や途切れの問題など限界があります。無線に押し切られていても、有線がもう少しでなくなるようなことはないです。今のお客さまただけでなく、新しいお客さまとの対話をぜひ進めていただくと、新しいビジネスが生まれると思います。若者とかよそ者とかバカ者とかは話を聞いてもらえない。だから聞いてくれるだけで嬉しいんですよ。その人たちが何か作りたいとなった時に、誰も狙っていないところを、誰も考えてないことを一緒にやろうということになれば、それはまさにビジネスチャンスです。そのような対話を進めていくことが、御社にとつても通信事業者全般に対しても、これから、必要な取組みになると思います。

### 福留社長が 東北・仙台に関わる理由

—福留さんは関西のご出身で、仙台の大学に進学されましたが、

仙台を選択した理由は何でしょうか。

**福留氏** 私はいわゆるデジタルネイティブ世代で、幼稚園に通っていた頃からずっとパソコンをいじっているような子どもでした。その中でわからなかったことが、なぜ無線で通信ができるのかということなんです。それで、アンテナの発明、光通信発祥の地である仙台の東北大学に行ってみようというのが理由です。入学してからは、スイスに留学して、エンジニアだけでなく、ビジネスがわかる人材にならなければと思うようになりました。卒業後は東京の会社に就職し、コンサルタントとして関西や東北など地方出張をし、地域によって価値観の違うさまざまなお客さまと仕事をしてきました。そのような中で、本場の意味での価値を引き出すには、その地域に住んで行動することが大切だと思っただけです。それで、学生時代に震災を経験し、復興の過程を間近で見えて思い入れのあつた東北を転職の地に決め

特集

PLAY BACK  
**30**  
years

# 創立30年のあゆみと社会の出来事

1992年10月に誕生し、通信会社として事業を開始した東北インテリジェント通信株式会社。通信技術が絶えず進歩していく中で、時代のニーズに合致したさまざまなサービスを提供してきました。その時代を象徴する社会の出来事とともに、当社の30年のあゆみを振り返ります。

当社の動向

社会の出来事

当社の動向

社会の出来事

1992  
(平成4年)

10月 企画調査会社としてスタート



当初の本社、藤崎大町ビル



1994  
(平成6年)

10月27日、東北電力における社内検討結果により、事業化へ向けた企画調査会社として設立。事業会社への移行に向け、企業化調査や需要予測といった課題の検討をはじめ、増資対策から社内諸規定・基準の整備などの業務に追われる日々でした。



ネットワーク竣工修設式

1998  
(平成10年)

4月 インターネット接続サービス提供開始

通信需要が急激に伸びてきた1996年度以降ネットワークサービスへの参入が相次ぐ中、専用線IP接続によるTOCNサービスの実験を開始。実証実験により蓄積した技術力をもとに4月1日、サービスをスタート。



TOCN実証実験開始

2001  
(平成13年)

6月 ISP向けのADSLサービスをスタート

国内のインターネット接続需要が急激に拡大する中、6月からADSL接続サービスを開始。事実上初のコンシューマ向けサービスということもあり、予算・人員の確保などに奔走、36エリアにて1.5Mのみのサービスを提供。2002年以降、134エリア、8M・12M・24Mサービスまで順次展開。



2006  
(平成18年)

1月 IP電話サービス提供開始

1月に050番号を利用したIP電話サービスをスタート。5月に「トークIPフォン・オフィス」、11月に022-799-XXXXなどの0ABJ番号を利用した「トークIPフォン・オフィスplus」を始めました。



2010  
(平成22年)

9月 顧客満足度第1位

9月…「日経BPガバメントテクノロジー 第1回自治体ITシステム満足度調査ネットワークサービス部門第1位」獲得。



「おトークオフィス・ワン」キャラクター ラクシテ 楽志手 トクコさん

3月 おトークオフィス・ワン提供開始

VPNサービスの低価格化が進む中、主力サービスである「高速イーサネット網サービス」をベースに、ベストエフォート型サービス「おトークオフィス・ワン」をリリースしました。

ネットワーク専門学校の美人講師。学校で講義しているが休日は東北各地の地元企業へネットワーク構築の普及活動を行っている。

2011  
(平成23年)

8月 仙台中央データセンター開設

8月、仙台市中心部の利便性に優れたエリアに「仙台中央データセンター」を開設。災害リスクに備えた設備設計、電源供給システム、セキュリティシステム等、サポート体制と最高水準のサービスを提供します。



データセンター

2012  
(平成24年)

3月 企業ブランド「TOHKnet」導入

創立20周年を機に、さらなる企業価値と知名度の向上を図るため、「TOHKnet」を企業ブランドとして、新ロゴマーク、新スローガン、ブランド・ステートメントを作成、導入しました。



ロゴマーク TOHKnet

- 1万円札・五千円札・千円札の新デザイン紙幣発行
- 新潟県中越地震M6.8発生
- インドネシア・スマトラ島沖地震M9.1発生
- アテネ五輪開催 (柔道・田村亮子、水泳・北島康介、マラソン・野口みずき金メダル)
- 東北楽天ゴールデンイーグルス誕生

- 郵政民営化がスタート
- ねんきん特別便送開始
- 能登半島沖地震M6.9発生
- 「ハニカミ王子」石川遼、プロゴルフ大会で日本史上最年少(15歳)優勝
- 東京マラソンがスタート

- 家電・住宅エコポイント制度
- 根岸英一・鈴木章・リチャード・ヘック3博士がノーベル化学賞受賞
- 東北新幹線八戸-新青森間開通
- 上海万博開催
- 小惑星探査機「はやぶさ」地球に帰還

- 東日本大震災M9.0発生
- 4月に東北新幹線が全線復旧
- 霧島連山の新燃岳が189年ぶりに噴火
- 九州新幹線全線開通
- なでしこジャパンがサッカー女子W杯で優勝

- 山中伸弥、iPS細胞でノーベル生理学・医学賞受賞
- 全国でアナログ放送終了
- 全国で金環日食観測
- ロンドン五輪開催 (レスリング・吉田沙保里と伊調馨3連覇、柔道・松本薫、ボクシング・村田諒太、体操個人総合・内村航平ら金メダル)
- 東京スカイツリー開業

2017  
(平成 29 年)

2016  
(平成 28 年)

2013  
(平成 25 年)

企業認知向上のためプロモーション活動が進化

3月

仙台市民会館のネーミングライツ取得



仙台市民会館をサポートするため、ネーミングライツを取得。仙台市民会館の名称は「トークネットホール仙台」となり、記念セレモニーやロビーコンサートが開催されました。



ラッピングバス広告 (2017年11月～2021年3月)

9月

顧客満足度第1位

日経BPガバメントテクノロジー「自治体ITシステム満足度調査」「ネットワークサービス(有線型)部門」第1位獲得。



JR仙台駅構内デジタルサイネージ広告 (2016年10月～2022年3月)

3月

「トークネット光」サービス開始

中小規模の事業者さまをターゲットに、高品質で安心・安全なビジネス向け光電話とインターネットが低価格で利用できる新サービス「トークネット光」の提供を開始した。光電話は1音声チャンネル1番号から、番号ポータビリティにより、現在お使いの電話番号をそのまま使用できるほか、代表機能、ダイヤルイン機能、発信者番号表示機能を追加料金無しで利用可能とした。また、インターネットは最大1Gbpsの高速通信回線を利用可能としました。



当社のテレビCM (2016年3月)

1月

ナビゲータ「トークオッカ」誕生

トークオッカのモデルは笑顔がかわいい「クオッカ」。口角が上がっているため、いつでも笑っているように見えることから「世界一幸せな動物」と呼ばれています。



10月

顧客満足度第1位

日経BPガバメントテクノロジー「自治体ITシステム満足度調査」ネットワークサービス(有線型)部門1位獲得。

登米市との「災害時の通信設備復旧等の協力に関する協定」の締結しました。

当社の動向

- 米大統領にトランプ大統領就任(共和党)
- 九州北部豪雨災害
- プロ野球 日本ハム 大谷翔平が大リーグ エンジェルス入団

- マイナンバー制度がスタート
- 電力自由化スタート
- 熊本地震発生

- プロ野球楽天、球団創設9年目で初の日本一
- 「富士山 信仰の対象と芸術の源泉」世界文化遺産登録決定
- 冒険家 三浦雄一郎さん 世界最高齢の80歳でエベレスト登頂成功

社会の出来事

2022  
(令和 4 年)

2021  
(令和 3 年)

2020  
(令和 2 年)

2019  
(令和元年)

10月 創立30周年

11月 法人さま向けプラットフォーム「よりそう東北コネクト」運用開始

東北電力と当社は、東北発のスマート社会の実現を目指す取り組みの一環として、企業・官公庁・教育研究機関などのお客さまの「困りごと」「アイデア」「ソリューション」がデジタル空間で“つながる”プラットフォームサービス「よりそう東北コネクト」を開発しました。



9月 顧客満足度5年連続第1位

日経BPガバメントテクノロジー「自治体ITシステム満足度調査」「ネットワークサービス(有線型)部門」第1位獲得。

6月 仙台中央データセンター増設

都市型データセンター『仙台中央データセンター』を増設しました。



11月 総合通話通信サービス「TOHKtalk(トークトーク)」の提供開始

お客さまからの音声通信サービスのワンストップ提供ニーズに応えるため、総合音声通信サービス・ブランド「TOHKtalk(トークトーク)」をリリースしました。TOHKtalkは、IP電話サービス(TOHKtalk office)、内線電話サービス(TOHKtalk cloud)、携帯電話サービス(TOHKtalk mobile)の3つのサービスで構成されており、その組合せにより、お客さまに最適な音声通信サービスを提供。



- 仙台育英高校、甲子園初優勝
- 藤井聡太、10代初の5冠達成
- 沖縄復帰50年
- 大谷翔平、メジャー通算100号(米大リーグ)

- 東京五輪・パラリンピック開催
- 新型コロナウイルス感染拡大による緊急事態宣言
- デジタル庁設立

- 新型コロナウイルス、世界各地に広がる
- 夏の甲子園、コロナ禍で戦後初の中止
- 羽生結弦、全日本フィギュア5年ぶり5度目制覇

- レスリング女子 吉田沙保里が現役引退表明
- イチローが現役引退を表明
- 新元号は「令和」 出典は万葉集

当社の動向

社会の出来事

総合音声通信サービス

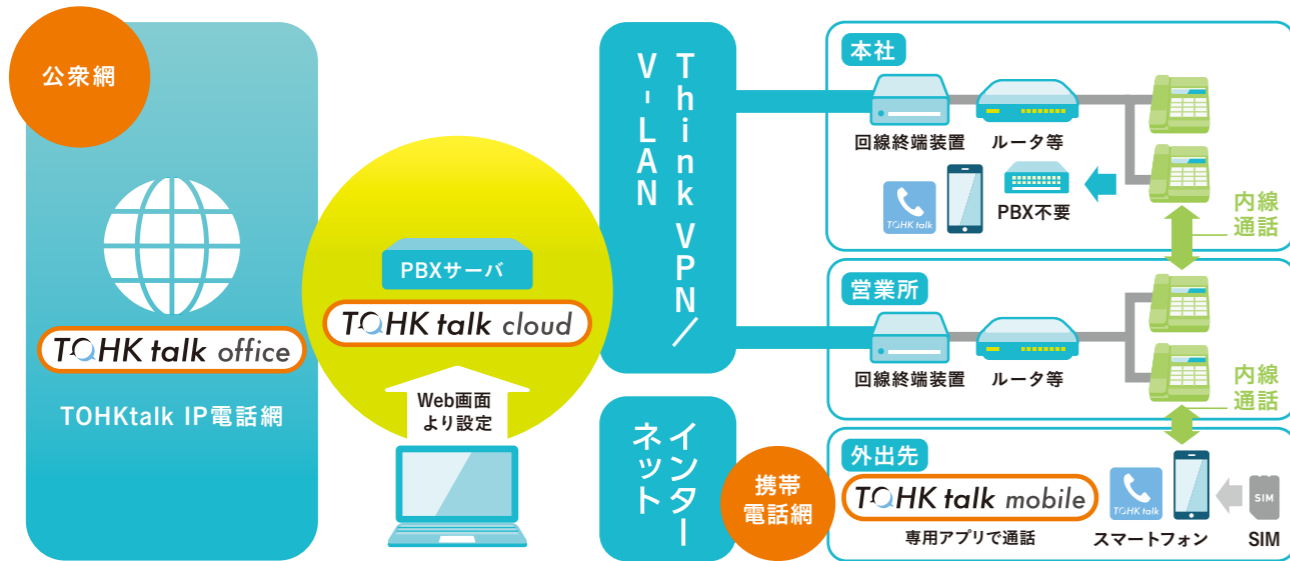
# TOHK talk

「TOHKtalk」は、お客様の電話環境をワンストップ提供するサービスブランドです。  
「TOHKtalk」では、代表電話、内線電話、法人向けSIMサービスを提供いたします。

電話環境を改善し  
場所にとらわれない  
自由な働き方を実現します。

お客様の  
ご利用状況をお伺いし、  
最適なサービスをご提案します。

電話による  
ビジネスチャンスを  
のがしません。



## サービスの 特徴

- ▶ PBXやビジネスフォンをクラウド化することにより、自前設備が不要
- ▶ オフィス内外場所を問わずに内線通話が可能
- ▶ 代表電話、内線電話、スマートフォンSIMそれぞれの申込手続き、請求書発行などの事務手続きの一本化

### TOHK talk office

お客様拠点に代表電話となる、0AB～J番号または050番号のIP電話回線を提供

### TOHK talk cloud

お客様の内線電話環境をクラウド化し、スマートフォンを活用したクラウド内線サービスを提供

### TOHK talk mobile

お客様に、マルチキャリアに対応した法人向けのSIMサービスを提供

※3つのサービスを組合せ、お客様に最適な音声通信サービスをご提案いたします。



佐藤 侑也様  
パブリックソリューション事業部  
ネットワークソリューショングループ  
主任



室井 優希様  
ソフトウェアソリューション事業部  
サービスソリューショングループ

## 電話環境の課題を解決し、 経費精算に係る業務も効率化

株式会社シンク様  
<https://www.sync.co.jp>

当社とTOHKnetは地元自治体さまなどのお仕事を通じ15年くらいのお取引になります。日常業務の電話環境の課題に対して、TOHKnetよりクラウドPBXの紹介があり検討を開始しました。これまでの仕事を通して感じた信頼感や、東北電力グループという安心感もあり導入することにしました。

導入前までは、社給携帯はお客様対応の多い一部担当者の方に支給しており、それ以外は個人携帯を使用していましたが、個人携帯の利用明細から社用使用分を抜粋する経費精算の手間や個人電話番号の業務利用に課題を感じていました。

導入したクラウドPBXでは携帯電話を支給するよりも安価に導入ができ、個人スマホ (BYOD) にアプリケーションをインストールするだけで迅速かつ容易に利用を開始できました。また、導入前にトライアル環境の提供をいただき、使用感の確認を行えたことも安心につながりました。

本格導入してからは、業務用として050外線番号の提供と利用した通話費用の請求を会社へ直接行えることから、個人番号の業務利用の課題解決と経費精算の手間を改善することができました。

今回はクラウドサービスの利点である柔軟な増減が可能であることを活かし、一部の部署だけ先行導入としましたが、将来的には全社展開と固定電話回線 [TOHKtalk office] とクラウド電話帳を導入し、更なる業務効率化を図りたいと考えています。



執務風景



オンライン会議の様子



専用アプリを入れるだけで手軽に利用できます。



外からでも内線対応可能です。

### 組織紹介



## 「地域からの国興し」をスローガンに

社名のシンク (SYNC) は、synchronize (同期) という言葉に由来します。ふたつのものを同期させることにより、価値あるシナジーを生み出してゆくという、起業の思いが込められています。会津大学発のICTベンチャーとして起業し、現在は大学や自治体、大手民間企業まで、ICT技術を通して地域の課題解決に貢献している会社です。

※文中に記載の組織名・所属・役職・サービス名などはすべて2022年6月時点のものです。

### TOHKnet 営業部



米山 健司



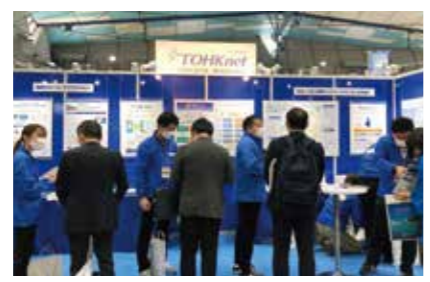
吉田 謙一

業務効率化の観点からクラウドPBXの導入に関してご相談いただきました。実際にお使いいただく中から、ご意見・ご感想などフィードバックしていただき、ご要望に合ったご提案をしていきたいと思っております。

### 当社の展示会への出展

#### ビジネスマッチ東北 2022秋に出展

11月10日、「ビジネスマッチ東北 2022秋」が仙台市の夢メッセみやぎで開催され、当社が出展しました。本イベントは、新たなマッチング機会を創出するため一般社団法人東北ニュービジネス協議会、一般社団法人東北経済連合会などが主催。展示会場は「情報・IT」「食と農」「電気・機械」など10ジャンル約400のブースで構成。当日は対面とオンラインを併用し、来場者や出展者、全国の有力パイヤー間で商談が展開されました。当社は、東北電力グループがお届けするプラットフォーム「よりそう東北コネクト」のほか、事業者間ネットワーク、インターネット接続、クラウドサービスなどの通信サービスを紹介しました。



当社出展ブースの様子

#### ■ ふくしまDX推進フェア2022

開催/11月15日  
会場/福島市・コラッセふくしま

#### ■ 大学ICT推進協議会 2022年度 年次大会

開催/12月13~15日  
会場/仙台市・仙台国際センター

#### ■ いわてまるごと科学・情報館

開催/12月16~17日  
会場/滝沢市・ビッグルーフ滝沢

### 読者プレゼント

Vol.41は30周年特別号として、東北・新潟の担当社員が厳選したおすすめの品をご用意いたしました。今後も皆さまのご意見を参考に、よりよい誌面づくりを行ってまいりますので、ぜひアンケートにご協力ください。

アンケートにお答えいただいた方の中から、抽選で下記の賞品をプレゼントいたします。

**青森**

3名さま

シュトラウスのカシスケーキ  
カシスムースの上品な酸味が口の中でとろけるケーキ。  
17cm×8cm×6.5cm (フルーツ部分除く)

**秋田**

3名さま

佐藤養助商店の稲庭干温饅頭・つゆ詰合せ  
創業160有余年を誇る老舗の、喉ごしなめらかな稲庭うどん。  
紙化粧箱入り うどん：80g×5、つゆ：80g×5

**岩手**

3名さま

米内商店のカルビ  
地元で長く愛されている精肉店直営の焼肉店の味わいをお届けします。  
200g

**山形**

3名さま

マルニ食品の特製鶏中華 麺辰監修  
※写真は調理例  
行列のできる名店が監修した、和風だし香る山形のご当地ラーメン。  
めん・スープのセット2食入×3袋

**宮城**

3名さま

菓匠三全の萩の月  
カスタードクリームをカステラ生地で包んだ仙台銘菓です。  
10個入り

**福島**

3名さま

鶴乃江酒造株式会社の会津中将 純米酒  
老舗酒蔵が手掛けた上品で膨らみのある味わいが食中酒にピッタリ。  
720ml

**新潟**

3名さま

LUTECIA(ルーテシア)の新潟絹苧ガレットサンド  
新潟県産シルクスイートを使った餡を米粉サブレでサンド。  
5個入り

**応募方法**  
下記URLより「JoinT読者プレゼント」にアクセスして、アンケートにお答えの上、応募ください。  
<https://www.tohknet.co.jp/joint/>

締め切り/2023年2月28日(火)  
《当選発表》  
厳正な抽選の上、商品の発送をもって発表に代えさせていただきます。  
※プレゼント商品は内容が変更となる場合がございます。予めご了承ください。※応募に際していただいた個人情報につきましては、本誌プレゼントの運営および「JoinT」の編集に役立てる目的のみ使用いたします。

### 東北・新潟 おすすめスキー場情報 2022-2023

#### 冬レジャーにぴったりのゲレンデを 地元の営業担当が厳選!

上質なパウダースノーを楽しめるところや、リゾート気分を満喫できるところなど、各県の営業担当がおすすめする東北・新潟のスキー場を紹介します。

#### たざわ湖スキー場

降り積もった手付かずの雪の感触を体感できる3つの非圧雪コースや、レールやジャンプ台が設置されたスノーパーク、キッズ向けのスノースライダー専用コースなど、個性豊かなコースやアクティビティが満載。ビッグゲレンデから望む深き日本一の湖の景観と、毎年新メニューが楽しめるゲレンデ飯や、ゆったりくつろげるラウンジも見逃せません。



<https://www.tazawako-ski.com/>

秋田

#### 安比高原スキー場

全21コースを備え、東北最大級のスケールを誇るスキー場。国内有数の上質なパウダースノーは、国内外のスキーヤーたちから好評です。緩やかな斜面で、そりやタイヤチューブに乗って滑り降りるチュービングを満喫できる「APPI雪遊びランド」はファミリーに大人気。リゾート地ならではの滞在ができるので、スキーだけでなく温泉やグルメなどを楽しめます。



<https://www.appi.co.jp/ski/>

岩手

#### 山形県最上町赤倉温泉スキー場

ビギナー向けの緩やかな斜面から上級者が好む急斜面まで、滑りごたえのあるバリエーション豊かなゲレンデが魅力。2024年の冬季国体アルペン会場として注目されており、近年は、競技大会も数多く開催されています。また、豊富な湯量を誇る温泉地にあるため、スキーの後に近場の温泉施設に立ち寄るのも楽しみの一つです。



<https://www.mogami-portal.net/ski/>

山形

#### みやぎ蔵王 セントメリースキー場

仙台市内から車で40分ほど。付近に高速道路のインターチェンジが2つあるアクセス抜群のスキー場。子ども連れから上級者向けまで、多彩なコースでスキーを楽しめます。また、グリーンシーズンはプラスチック製のブラシマット「プラスノー」をコースに設置し、その上を滑走できるサマーゲレンデも人気です。



<https://stmary-338.com/>

宮城

#### 池の平温泉アルペンブリックススキー場

横幅の広いバーンと多彩なコースを有し、広大な大自然と開放感を存分に感じながら滑りを堪能できます。緩斜面は子どもやビギナーでも安心して滑ることができ、スピード感あふれる中斜面は中・上級者のレベルアップに最適。スキーだけでなく地ビールやバイキングを楽しめるレストランや温泉施設も楽しめるところが魅力です。



<https://www.alpenblick-resort.com/>

新潟

#### 会津高原たかつえスキー場

「たかつえパウダー」と呼ばれるきめ細やかな極上パウダースノーが自慢。日本百名山の山々が絶景パノラマで見渡せる縦長ゲレンデには、5kmの斜面に変化に富んだ15のコースで、さまざまな滑りを楽しめます。ゲレンデ周辺にはホテルや民宿、ペンションなどの宿泊施設が充実しており、冬のレジャーにぴったりです。



<http://takatsue.jp/>

福島

編集後記 JoinTは、2012年12月の創刊から10年を迎えました。コンセプトは「つなぐ」。東北6県と新潟県を中心として活躍している人の「特集」のコーナーと、伝統工芸や特殊技術の「技」のコーナーでは、たくさんの方々取材し、ご紹介させていただきました。ご協力いただいた皆さまには心より感謝いたします。

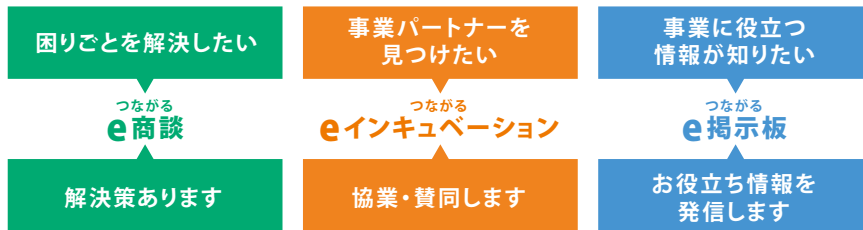


# INFORMATION

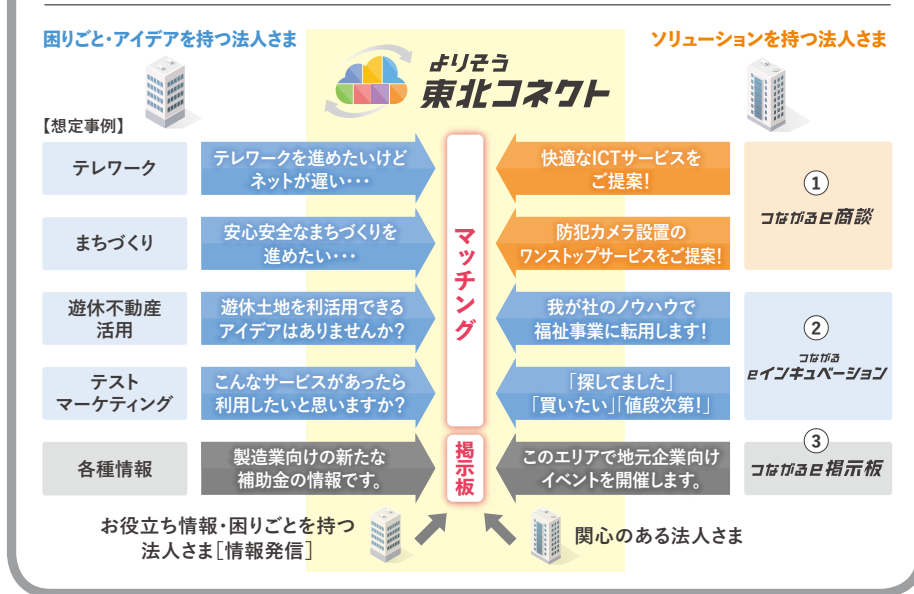


「よりそう東北コネクト」は、これまで育ててきた東北・新潟の法人さまとの“つながる”の基盤を活かし、東北・新潟エリアにおけるスマート社会の協創を目指す、東北電力グループ“発”の法人向けデジタルプラットフォームです。

## 東北・新潟の法人さま同士の困りごと・アイデア・ソリューションをつなげるサイト



### ①～③による“つながる”の例（イメージ）



登録無料

おかげさまで掲載情報が100件を超え、ますます内容が充実！  
会員限定コンテンツもあります。まずは無料会員登録を！



お問合せ、ご相談はトークネットへ

お問合せフォーム

[connect@tohknet.co.jp](mailto:connect@tohknet.co.jp)

よりそう東北コネクトURL

<https://tohoku-connect.cuusoo.com>